

Motivos por los que necesitas un coach estratégico si quieres mejorar o lanzar tu empresa

Un coach estratégico es tu brújula

Un **coach estratégico** te ayuda a recordar cuáles son los principios para que sea un **negocio rentable y sostenible en el tiempo**:

- Simplicidad en la gestión. - Medición precisa de resultados. - Automatización de tu negocio. - Rentabilidad. - Testear tus ideas de negocio.

Un coach te ayuda a trazar la ruta para llegar a tus objetivos



Un buen **coach estratégico** es aquel capaz de **detectar los puntos de mejora en el modelo de negocio** y trazar el mapa que consiste en:

- Entender qué necesitan tus clientes. - Diseñar un producto o servicio que solucione sus necesidades. - Generar el modelo de negocio más adecuado. - Medir los resultados de manera precisa. - Interpretarlos y testarlos para obtener mejores resultados.

El **coach estratégico** te ayuda a llegar del punto A al punto B por el camino más corto. Te ahorra tiempo y dinero.

Tener un coach estratégico aporta valor a tu negocio a un precio reducido

Las PYMES y los emprendedores no pueden permitirse el lujo de contar con un directivo a salario completo, por lo que el **coach estratégico** es la mejor alternativa, ya que sólo cobra en función de las horas que se reúne contigo.

Se va a implicar y a preocupar por el éxito de la misma tanto como lo haces tú. Es un experto en estrategia, Internet, y finanzas a un precio low cost conocedor de modelos de negocio y siempre al día.

Tener un **coach estratégico** es tener alguien que te aporta un valor añadido a un precio razonable.

¿Qué debe responder un buen coach estratégico?

- ¿Sabe definir mi modelo de negocio? - ¿Sabe de detectar mis debilidades y amenazas y anticiparse a ellos? - ¿Tiene método? ¿Cuánto tiempo y esfuerzo requieren resolverlos? - ¿Si necesito cambiar o innovar en mi modelo de negocio, conoce los procesos para hacerlo?

Un buen **coach estratégico** es una persona capaz de entender tu modelo de negocio, con experiencia, formación y unos conocimientos que complementan tu visión del negocio. Es una persona que es capaz de aportar a tu negocio un punto de vista diferente y un valor añadido superior al precio que le pagas por sus servicios.

¿Crees que necesitas un coach estratégico? [Conóceme](#)