

¿Qué es un modelo de negocio SMART?

Tienes una idea de negocio o has detectado una oportunidad. Este suele ser el punto de partida de casi todos los negocios.



UNA IDEA NO ES UN NEGOCIO.

El modelo de negocio es el mapa que sirve para definir tu futuro negocio y qué esperas de él. El concepto SMART surge como la respuesta a la definición de las características que tienen los negocios de más éxito en Internet.

¿Qué es un modelo de negocio smart?

Smart significa ¿inteligente? en inglés. Un modelo de negocio SMART es :

Simple: es un negocio fácil de gestionar, que **se basa en un conjunto de procesos y sistemas** definidos que permite su automatización.

Medible: es un negocio que utiliza un indicadores o **KPI** (Key Performance Indicators) que sirven para medir los resultados del negocio.



Adaptable y flexible: es decir es un negocio capaz de adaptarse con rapidez a los cambios de las necesidades de sus clientes y buscar continuamente nuevos segmentos de clientes.

Rentable: es un negocio que tiene un **margen bruto positivo sostenido en el tiempo**. **Testeable:** es un negocio cuyo modelo se puede testear de forma fácil o incluso ya funciona.

¿Es tu negocio ?smart??

Las técnicas para crear un negocio smart combinan todas las herramientas actuales para el diseño de modelos de negocio como son:

Generación de modelos de negocio. "Canvas"

Técnicas de ¿design thinking?.

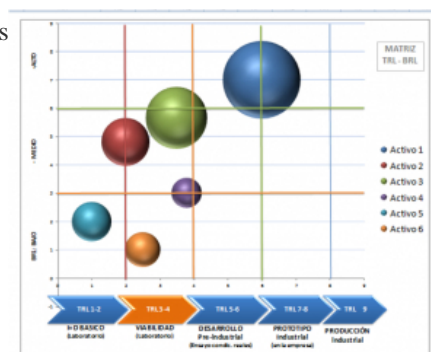
Enfoques ¿lean startup?

Prototipado de modelos de negocio

Mapa de la empatía

Customer value canvas

Matriz TRL / BRL (específica para activos tecnológicos



Matriz ERIC

Si necesitas implementar tu negocio te va a suponer invertir tiempo y dinero, así que hay dos opciones:

Invertir horas y miles de euros en formarte en diversas áreas como innovación, creatividad, finanzas y Marketing online.

Que contrates un **coach estratégico** que te ayude y te acompañe para diseñar y mejorar tu modelo de negocio.